

## GEMEINSAM WACHSEN HAND IN HAND MIT STARKEN PARTNERN

„Wir wachsen! Das ist ohne Frage ein gutes Zeichen, das mich stolz macht. Dabei ist und bleibt der intensive Kundendialog eine bedeutende Komponente für unseren Unternehmenserfolg. Die Philosophie, nah am Kunden zu sein, wollen wir auch bei zunehmender Unternehmensgröße leben. Das ist zweifellos eine Herausforderung und mir ist bewusst, dass wir diesen Anspruch in den vergangenen Jahren nicht immer so hinbekommen haben, wie wir es wollten. Dies wieder zu erreichen, weiter auszubauen und zu

festigen, war in den letzten zwei Jahren und wird auch in der Zukunft, eine meiner Hauptaufgaben bei VARIO sein. Aus diesem Grund stecken wir seit Anfang des Jahres geballte Energie in den externen Vertriebsweg: das VARIO Partnermanagement. Von nun an lassen kompetente Partner gemeinsam mit unserem neuen Profi-Team aus Vertrieb und Consulting unseren „neuen“ Vertriebszweig zu einem starken Ast werden.“

*Hendrik Schneider*  
Prokurist der  
VARIO Software AG

### UNSERE BENEFITS FÜR VARIO PARTNER:

- Umfassender Support
- Marketing-Unterstützung durch unsere Agentur VARIO Kreativ
- Leichter Einstieg durch Schulungen
- Einmalige Umsätze mit sehr guten Margen
- Wiederkehrende Einnahmen durch Software-Pflegebeteiligung
- Service- und Consultingeinnahmen durch eigene Support- & Beratungsdienstleistungen
- Eigeneinsatz des VARIO ERP-Systems
- Individuelle Anpassungsmöglichkeiten in der modularen Software
- Aktive Vertriebsunterstützung
- Regelmäßige Events

## WARUM VARIO?

VARIO ist eine branchenunabhängige ERP-Unternehmenssoftware mit Warenwirtschaft, E-Commerce, CRM, Kasse, DMS/ECM, BI und FiBu. Weitere Highlights sind das Werkstatt- sowie das Servicemanagement-Modul. Bereits über 10.000 Unternehmen setzen auf VARIO, darunter auch einige Kunden aus der Region.

### ÜBERZEUGENDES PRODUKT

Wir sind uns sicher, dass unsere Software Sie überzeugt. Warum? Weil wir mit VARIO ein ERP-System auf den Markt gebracht haben, welche den hohen Ansprüchen eines modernen Unternehmens gerecht wird.



Warenwirtschaft



E-Commerce



Kasse



CRM



FiBu



PPS

### REMOTE IST GUT – PERSÖNLICH IST BESSER!

Unsere Kunden sitzen verteilt im deutschsprachigen Raum. Unser Support-Angebot findet aktuell überwiegend digital oder telefonisch statt. Manche Situationen lassen sich allerdings vor Ort einfach besser beurteilen. Der persönliche Kontakt und das tiefe Verständnis für die Prozesse unserer Kunden sind uns sehr wichtig. Doch hat die Medaille zwei Seiten. Auf der anderen Seite steht der ökologische Fußabdruck, den jede Dienstreise hinterlässt – von den Fahrtkosten ganz zu schweigen. So lautet unser Meilenstein bis Ende 2021: Jeder Kunde erhält die Möglichkeit einer lokalen Betreuung durch einen VARIO Partner in einem Radius von 100 km. Kurzfristige Stippvisiten, individuelle Beurteilungen eines Prozesses, persönlicher, naher Kontakt – das soll die Regel sein!

### WISSENSTRANSFER VOM HERSTELLER ZU PARTNERN

Das geballte Know-how unseres Teams gilt es nun, an ausgewählte Partner zu übertragen. Unser Qualitätsanspruch ist hoch! Das Gefühl, „direkt vom Hersteller“ betreut zu werden, hat Bestand. Unsere Kunden sollen keinen Unterschied zwischen einem VARIO Mitarbeiter und einem VARIO Partner spüren. Das erfordert eine Spitzen-Ausbildung! Mit einer intensiven Basisschulung werden Vertriebs- und Projekthinhalte vermittelt, welche mit gezielten, tiefgehenden Modulschulungen individuell erweitert werden.



### GEMEINSAM STARK IN DER REGION



Auch IT-Systemhäuser und Digital-Agenturen aus der Region sind bei uns gefragt, um unser Netzwerk zu erweitern. Jeder starke Partner kann uns helfen, die Performance von ortsansässigen Unternehmen zu revolutionieren und deren Prozesse zu vereinfachen!

Wir freuen uns auf weitere Partner, die mit uns gemeinsam das Ziel verfolgen, Zeit und Fortschritt in Unternehmen zu bringen! Interesse?

### KONTAKTIEREN SIE UNS!

**VARIO Partnermanagement**  
E-Mail: [partner@vario.ag](mailto:partner@vario.ag)  
Telefon: 02631 3452-0